

Warszawa dn. 20.04.2015

Inkubator Innowacyjności SGGW

Wydział Nauk o Zwierzętach

Szkoła Główna Gospodarstwa Wiejskiego w Warszawie

Ciszewskiego 8 bud.23 p. 1032

Zapytanie ofertowe

Zakup usługi dla Projektu Inkubator Innowacyjności SGGW

której przedmiotem jest:

(proszę zaznaczyć tak/nie w przypadku nie uzasadnić)

Przedmiotem zapytania ofertowego jest stworzenie przez Wykonawcę kompletnego uregulowania systemu (ścieżki) komercjalizacji w Szkole Głównej Gospodarstwa Wiejskiego w Warszawie, która obejmie wszelkie jego aspekty prawne tj. analizę istniejącego (bieżącego) stanu prawnego w tym zakresie na Uczelni, stworzenie procedury komercjalizacji oraz stworzenie wzorów niezbędnych dokumentów - w szczególności wzorów umów, oświadczeń i innych dokumentów.

W związku z tym Zamawiający oczekuje od Wykonawcy:

1. Wykonania analizy prawnej istniejących na Uczelni procedur oraz przepisów wewnętrznych związanych z zarządzaniem własnością intelektualną w celu ustalenia bieżącego stanu prawnego. **tak/nie**

2. W oparciu o analizy, o których mowa w pkt 1 całościowe opracowanie prawnych aspektów ścieżki komercjalizacji własności intelektualnej na SGGW oraz sporządzenie dokumentu będącego opisem tej ścieżki lub ścieżek, wraz z niezbędnym komentarzem i objaśnieniami opracowanie będzie tworzone w porozumieniu i w ramach konsultacji z wyznaczonymi pracownikami SGGW, **tak/nie**

3. Opracowanie wzorów następujących dokumentów:

- zgłoszenia pracownika Uczelni dotyczącego stworzenia rozwiązania, które posiada potencjał komercjalizacyjny, **tak/nie**
- decyzji Uczelni w przedmiocie komercjalizacji rozwiązania zgłoszonego przez pracownika oraz ewentualnie warunków tej komercjalizacji, **tak/nie**
- decyzji Uczelni o rezygnacji z komercjalizacji rozwiązania zgłoszonego przez pracownika, **tak/nie**
- oświadczenia przedsiębiorcy o zainteresowaniu rozwiązaniem, które chroni Uczelnię przed ujawnieniem informacji poufnych oraz przed działalnością konkurencyjną, **tak/nie**
- oświadczeń i klauzul dotyczących poufności i zakazu konkurencji, które mogą być wykorzystane w toku negocjacji prowadzonych przez pracownika Uczelni, któremu Uczelnia przekazała uprzednio prawa do rozwiązania, które posiada potencjał komercjalizacyjny, **tak/nie**
- pozostałych oświadczeń i klauzul niezbędnych do zapewnienia skutecznego, pełnego i zgodnego z prawem procesu komercjalizacji na Uczelni, **tak/nie**

4. Opracowanie wzorów następujących umów:

- umowy o prowadzenie negocjacji ze szczególnym naciskiem na zapewnienie ochrony przed ujawnieniem rozwiązań mających charakter poufny oraz przed działalnością konkurencyjną, która miałyby być zawierana w toku procesu komercjalizacji pomiędzy Uczelnią a przedsiębiorcą, **tak/nie**
- zawieranej pomiędzy Uczelnią a przedsiębiorcą umowy przenoszącej prawa do określonego rozwiązania, które posiada potencjał komercjalizacyjny w tym autorskie prawa majątkowe, prawa własności

przemysłowej oraz prawa do know-how, a także regulującej kwestie uprawnień osobistych twórców oraz przewidującej różne modele czerpania korzyści z takiej umowy, **tak/nie**

- zawieranej pomiędzy Uczelnią a przedsiębiorcą umowy licencyjnej na korzystanie z rozwiązania, które posiada potencjał komercjalizacyjny dotyczącej korzystania z autorskich praw majątkowych, praw własności przemysłowej oraz praw do know-how, a także regulującej kwestie uprawnień osobistych twórców i przewidującej różne modele wynagrodzenia licencyjnego (tantiemów) oraz różne modele wyłączności w korzystaniu ze wskazanych praw w okresie trwania umowy, **tak/nie**

- zawieranej pomiędzy Uczelnią a przedsiębiorcą umowy, której przedmiotem jest wdrożenie u tego przedsiębiorcy rozwiązania, które posiada potencjał komercjalizacyjny na zasadzie licencji z jednoczesnym uregulowaniem innych kwestii związanych ze współpracą wdrożeniową pomiędzy stronami, **tak/nie**

- zawieranej pomiędzy Uczelnią a pracownikiem Uczelni w wyniku decyzji o rezygnacji z komercjalizacji rozwiązania, które posiada potencjał komercjalizacyjny umowy przenoszącej autorskie prawa majątkowe, prawa własności przemysłowej oraz prawa do know-how, **tak/nie**

- umowy o prowadzenie negocjacji zawieranej pomiędzy przedsiębiorcą a pracownikiem Uczelni, na którego Uczelnia uprzednio przeniosła autorskie prawa majątkowe, prawa własności przemysłowej lub prawa do know-how do rozwiązania, które posiada potencjał komercjalizacyjny - wzór musi uwzględniać zapewnienie ochrony przed ujawnieniem rozwiązań mających charakter poufny oraz przed działalnością konkurencyjną, **tak/nie**

- umowy przenoszącej prawa do określonego rozwiązania, które posiada potencjał komercjalizacyjny, a także regulującej kwestie uprawnień osobistych twórców oraz przewidującej różne modele czerpania korzyści z takiej umowy, zawieranej pomiędzy przedsiębiorcą a pracownikiem Uczelni, na którego Uczelnia uprzednio przeniosła autorskie prawa majątkowe, prawa własności przemysłowej lub prawa do know-how do rozwiązania które posiada potencjał komercjalizacyjny, **tak/nie**

- umowy licencyjnej zawieranej pomiędzy przedsiębiorcą a pracownikiem Uczelni, na którego Uczelnia uprzednio przeniosła autorskie prawa majątkowe, prawa własności przemysłowej lub prawa do know-how do rozwiązania, które posiada potencjał komercjalizacyjny - wzór musi uwzględniać różne modele współpracy w ramach licencji, w tym różne modele wynagrodzenia (tantiemów), **tak/nie**

- umowy wdrożeniowej zawieranej pomiędzy przedsiębiorcą a pracownikiem Uczelni, na którego Uczelnia uprzednio przeniosła autorskie prawa majątkowe, prawa własności przemysłowej lub prawa do know-how do rozwiązania, które posiada potencjał komercjalizacyjny - umowa oparta na zasadzie licencji z jednoczesnym uregulowaniem innych kwestii związanych ze współpracą wdrożeniową pomiędzy stronami, **tak/nie**

Wszystkie dokumenty muszą być tworzone, tak aby były przejrzyste, łatwe do modyfikacji przez osoby nieposiadające wykształcenia prawniczego oraz aby zawierały różne warianty możliwych rozwiązań prawnych.

tak/nie

Wzory dokumentów zostaną przygotowane nie później niż w ciągu 60 dni kalendarzowych od dnia podpisania umowy z Wykonawcą.

tak/nie

W terminie nie dłuższym niż 30 dni od daty podpisania umowy Wykonawca przedstawi wstępy draft Zamawiającemu a następnie w terminie 7 dni nanieśe zgłoszone uwagi/korekty.

tak/nie

Wykonawca będzie kontaktował się z osoba merytorycznie odpowiedzialną za realizację zadania co najmniej jeden raz w tygodniu za pośrednictwem poczty elektronicznej lub rozmowy telefonicznej.

tak/nie

Cena całego zamówienia netto.....

Cena całego zamówienia brutto.....

Oferty można składać do dnia 27.04.2015 do godz. 8:00 na adres inkubator_innowacyjnosci@sggw.pl

Wszyscy oferenci zostaną powiadomieni o wyborze do godz. 12:00 dnia następnego.

Z wybranym Wykonawcą Zamawiający podpisze umowę cywilno-prawną.

Zamawiający informuje że jedynym kryterium wyboru :

Cena brutto za całe zamówienie

Zamawiający informuje o braku przedpłaty.

W cenę zamówienia należy wliczyć koszty dodatkowe takie jak kontakty z przedstawicielem merytorycznym Zamawiającego, przesyłanie dokumentów w wersji papierowej, itp.

Termin płatności faktury: 14 dni od daty dostarczenia i zaakceptowania zamówienia przez Zamawiającego

Dane do faktury:

Szkoła Główna Gospodarstwa Wiejskiego w Warszawie

ul. Nowoursynowska 166 02-787 Warszawa

NIP: 525-000-74-25

Kontakt: inkubator_innowacyjnosci@sggw.pl